

#WARUMPERDU

VERBINDUNG SCHAFFEN

Wie können wir die Botschaft #EINSWERDEN noch weiter stärken? Indem wir noch mehr Persönlichkeit zeigen: Mit einem Du!

FÜR WAS STEHT DU?

Mit der Du-Ansprache möchten wir

- ➔ die Verbundenheit zu Dir als Vertriebspartner stärken
- ➔ Zusammengehörigkeit und Vertrauen vermitteln
- ➔ Dir partnerschaftlich und auf Augenhöhe begegnen
- ➔ Menschlichkeit zeigen

WAS IST UNSER ZIEL?

Um diese Werte auch in der Kommunikation leben zu können, haben wir uns für die Du-Ansprache entschieden. Das ist mutig und wir wissen nicht, ob Du damit einverstanden bist. Wir möchten Dir unsere Offenheit anbieten und ein noch stärkeres WIR-Gefühl vermitteln.

BEDEUTET DU WENIGER RESPEKT?

Für uns auf gar keinen Fall. Wir möchten keine Grenze überschreiten. Das Du bedeutet nicht, dass Du uns einen tieferen Einblick in Deine Privatsphäre geben sollst. Wir legen großen Wert auf einen respektvollen Umgang. Das ist uns ganz wichtig.

Wir möchten mehr Verbindung schaffen. Solltest Du Dich in der unmittelbaren Kommunikation mit Deinem Vertriebsleiter mit dem Du nicht wohl fühlen, bleibt einfach bei Eurer eigenen Ansprache.

WIR SIND FÜR:

Individuelle Menschen - Individuelle Lösungen.
Ganz wie es Dir gefällt und Du Dich wohl fühlst.

